

Botnia
Business
Services



Sakarias Liimataisen luento 6.5.2020 Vaasan Yrittäjät Vientifoorumilla.

Alkusanat:

Eka kokemukset kun olin muuttanut Suomeen oli mm. miten esim. Porvoolaiset jalankulkijat kärsivällisesti seisoivat odottamassa vihreitä vaikka muita autoja ei näkynyt ja minäkin, autossani, olin monta risteystä kauempana Mannerheiminkadulla. Olin matkalla työpaikalleni Helsinkiin ja olin jo todennut liikenteen olevan paljon rauhallisempaa kuin mitä Tukholmassa. Ja, siis, suomalaiset ovat rehellisiä ja noudattaa sääntöjä.

Minusta

Olen varttunut Ruotsissa, Eskilstunassa, ja asunut siellä vähän yli 40 vuotta. Viisi vuotta Luulajassa jossa valmistuin DI:ksi (civilingenjör) Luulajan Yliopistosta. Tuotantotalous-linja josta markkinointi-vienti-tutkinto. Viimeiset kymmenen vuotta Etelä-Tukholmassa kiinteistöpäällikkönä, ennen muuttoa Suomeen. Ehdin myös olla yrittäjänä kymmenen vuotta Keski-Ruotsissa.

Sakarias Liimatainen

Toukokuu- 2020

Tässä kiinnitin huomiota Suomi-Ruotsi väliset erot
BKT:ssä ja **miesten** keski-ässä.

Suomi

Väestö 5,53 milj (2 / 2020)

Helsinki 648.042 (2018 lopulla)

Ulkomaalaiset 249.452 (Venäjä, Viro, Ruotsi,
Irak, Somalia luku vuodelta 2017)

Arvioitu keski-ikä N 83,4 / **M 77,5 v.**

BKT/asukas. **50.152 €** (2018)

Teollisuus, vienti: Kemian-, Metsä-, Metall-,
Koneet/laitteet, Elektroniikka/sähkö- (2019)

Kansainväliset: Nokia, Kone, Wärtsilä, Cargotec
(MacGregor, HIAB, Kalmar)

Vienti (2019): Saksa, Ruotsi, USA, Alankomaat,
Venäjä, Kiina, UK

Tasavalta. PunaVihreä Keskusta (SDP, V, Kesk, RKP,
Vihr)



Tässä huomautin erot Suomi-Ruotsi teollisuuden rakenteesta ja merkityksestä. Ruotsilla monta suurta vientiyritystä.

Ruotsi

Väestö 10,3 milj (2019)

Tukholma 974.000 (2019)

Ulkomaan taustaiset 2,4 milj henkilöä Syyria, Suomi, Irak, Iran, Puola (luku vuodelta 2018)

Arvioitu keski-ikä N 84,0 / **M 80,4 v.** (2015)

BKT/asukas: **54.608 €** (2018)

Teollisuus: Auto-, Metalli-, Vähittäiskauppa, Finanssi, Tietoliikenne

Kansainväliset: Ericsson, Volvo, H&M, Sandvik, Scania, SKF, ABB, IKEA

Vienti (2019): Saksa, Norja, USA, Suomi, UK, Tanska

Monarkia. PunaVihreä Kesk (SDP, V, Vihr, Kesk, Liberaali)



Suurimmat kaupungit Joulukuu 2019

Missä Suomella talouskeskittymät (mm. Uudellamaalla 1,7 milj asukasta)

Helsinki	654.000 asukasta
Espoo	289.000
Tampere	238.000
Vantaa	233.000
Oulu	205.000
Turku	193.000
(14) Vaasa	68.000

Suurimmat kaupungit 2019

Keskittymät Ruotsissa suurempia ja esim. Uumaja aika paljon suurempi kuin Vaasa. Toki Vaasan teknologiateollisuus merkittävä ja vienti Pohjanmaalta n. 80 % luokkaa.

Tukholma	974.000 asukasta
Göteborg	579.000
Malmö	344.000
Uppsala	231.000
Linköping	163.000
(11) Uumaja	129.000

Maiden välinen kauppa

Kerroin että olen perustamassa Ruotsin-suomen kauppayhdistys ry:n koska UM (Utrikesdepartementet) ja ruotsin suurlähetystö Helsingissä katsoo että olisi tarve markkinoida Suomea investointimaana ja saada lisää ruotsalaisia yrityksiä Suomeen. Tällä hetkellä perustaminen ja startti on Sakariaksen ja yhden Helsinkiläisen asianajajan käsissä. Suurlähetystö ja UM ei ole tässä mukana, avustusta toki mm. saamme Business Swedeniltä.

Kesällä 2019 oli Suomessa 1.080 ruotsalaista yritystä ja noin 650 suomalaista yritystä Ruotsissa.

Ruotsi haluaisi nyt... Business Sweden, DIFA, etc. kautta...

Suomalais-ruotsalainen Kauppakamari (Suomen suurlähetystössä Tukholmassa) on apuna.

Kaupankäynnin arvot ovat.... no, mitä ne luvut?

(v. 2019 Suomi -> Ruotsi 6.669 m€ // Ruotsi -> Suomi 7.327 m€)

Mikä on tärkein? *Sanoin tässä — eikö se hyvinvointi ja ne hyvät arvot mitä on meillä täällä Suomessa?*

Tullin vienti/tuonti-luvut (jos kiinnostaa):

<https://tulli.fi/documents/2912305/3331101/Suomen+ja+Ruotsin+v%C3%A4linen+kauppa+v.2019/a83480cf-f9c6-0211-7948-7294c88db59a/Suomen+ja+Ruotsin+v%C3%A4linen+kauppa+v.2019.pdf?version=1.0>

Historia

Tästä en maininnut sen enempää – muuta kuin että Suomi ja Ruotsi kuului yhteen yli 600 vuotta mikä on jättänyt jälkensä Suomeen. (Teksi on alun perin luennolta Vaasan Hankenilla jossa osallistui oppilaita Uumajan Yliopistosta) Suomalaiset osaa historiansa!

Suomi ja Ruotsi olivat yhdessä yli 600 vuotta. Rauhansopimus solmittiin 1809.

Juuri sen jälkeen kun Suomi itsenäistyi 1917, sisällissota syttyi. Sen jälkeen seurasi sairauksia ja lopulta toinen maailmansota, jossa Suomella seurauksena n. 100.000 kaatunutta. Sen päälle vielä sotakorvaukset Venäjälle.

Tämä on monin tavoin vaikuttanut Suomen talouteen ja kansan “sieluun”.

Samalla Ruotsin talous kävi ylikierroksilla.

Taloudellisesti ja poliittisesti Ruotsi navigoi kaiken läpi voitokkaasti.

Yritysten hierarkia: esim. Neste - Arla

Paikalliset erot

Haastateltuani yritysjohtajia vahvisti minun näkemykset että Suomessa on edelleen, yleensä, autoritaarinen johtamistapa ja hierarkia, jossa pomo/esimies päättää. Olen mm. haastatellut parin Ruotsin pörssiyrityksen johtajaa. Enemmän johtoportaita Suomessa – mutta ei joka puolella – esim. Nokian puhelintoiminta oli aika litteä organisaatioltaan, erityisesti kehityspuolella. Esim. Nesteellä Porvoossa on suomalainen johtamistapa ja 20 km länteen jossa Arla sijaitsee (Sipoossa) on tanskalais-ruotsalaista business-kulttuuria.

Mutta, sama juttu voi olla Norrlandin ja Skoonen välillä – tavat erkane!

Suomen koulut (koulutus) ja miehillä armeija opettaa tähän käyttäytymiseen (minun henkilökohtainen arvio). Sitä totellaan.

Palaverit

Ajat - Johtaa kokouksia

Olen todennut että Suomessa odotetaan että kokouksen "puheenjohtaja" johtaa palaveria ja seuraa esityslistaa tarkasti ja sitä henkilöä kuunnellaan. Ruotsissa on paljon keskustelua neuvotteluhoneessa, kaikkia (yleensä) kuunnellaan ja usein aika loppuu kun keskustelu on kiivasta ja ideoita lentelee. Ruotsissa on usein että tullaan 5-15 min myöhässä palaveriin. Vähän niin kuin "tiedetään" että eka minuutti on small-talkia kahvi/tee-kuppi kädessä. Suomessa tullaan palaveriin hyvissä ajoin – sekä muihin tapaamisiin.

Myynti esim. Dustcontrol

Yrityskohtaiset erot – Businesskulttuuri

Kokemukset maajohtajana Suomessa Dustcontrol Fin Oy:llä ja monet haastattelut näyttää suuret erot miten mieltä kun lanseeraa uutta tuotetta/palvelua. Ruotsissa painetaan uudesta tuotteesta esitteet, laitetaan kuvat ja myyntitekstit kotisivuille ja varataan messut uusille tuotteille, prototyypeille – ennen kun tuote on vielä tuotannossa, tai edes täysin valmiiksi kehitetty. Suomessa sitä ideaa ja tuotetta hiotaan, viimeisen päälle, valmistetaan ja sitten vasta katsotaan markkinointi kohdalleen.

Markkinointi

Juha Sipilä - Cannes Lion

Tässä kerroin kun tapasin Juha Sipilän Sipoossa keväällä 2017, Keskustan vaalitapahtumassa, ja kysyin mistä voisi johtua se että Suomi ei ole samalla lailla edustettuna maailmalla, eikä samalla tavalla markkinoi osaamistansa. Hän sanoi, että kun olivat Intiassa varhain keväällä 2017, Suomen delegaatio oli 22 henkeä vahva – Ruotsilla oli reilusti yli 80 henkilöä mukana, valmiina kaupantekoon. ”Se on aina niin”, Sipilä sanoi.

Vielä toinen esimerkki: Markkinoinnin ”MM-kilpailut” Cannesissa näyttää selkeät erot miten Ruotsi on vahva markkinoinnissa, miten uskaltavat. Suomella hyvin harva toimisto mukana, paikalla, kilpailemassa mitaleista, Lioneista.

Vienti

Esimerkinä. ABB Vaasa Ranskaan

Kerroin kun olin muuttanut Pohjanmaalle ja hain töitä ABB:ltä projektipäälliköksi Ing-yksikölle Vaasaan. Esimies, joka hoiti rekryä, oli juuri lähdössä Ranskaan myyntireissulle kun ajattelin ettäpä kysyn miten he myy ja markkinoi, kun kerran on menossa markkinoimaan Ing-liittyvää teknologiaa voimalaitoksille Ranskaan. Hän sanoi että päivän aikana selitellään tekniikkaa 80 % ajasta, loput 20 % on sitten myyntiä ja markkinointia.

Mietin – jos AAB:ltä Västeråsista lähtee delegaatio, vaikkapa Ranskaan, luulen luvut olevan päinvastaiset – mahdollisesti puhuvat mitä arvoa asiakas saa ja mikä hyöty laitteilla on - suurimman osan ajasta. Tämä oma arvio ja kokemus.

Kielet

Kör - Kör / Gem – Gelé

Sanotaan että suomen kieli on vaikeaa. Mutta... miten sitten "en" ja "ett" ruotsin kielessä? Siinä ei ole sääntöjä – on vaan opittava. Ja miten sitten kun sanotaan että konsonantin jälkeen kun on pehmeä vokaali niin esim. G sanotaan kovalla G:llä (Gem = "Kem") mutta miten sitten Gelé joka lausutaan "Chelee". Poikkeuksia on valtava määrä ruotsin kielessä.

Mutta, eka este jota ruotsalainen kokee kun suunnittelee vientiä Suomeen – on kieli. "Miten me tulemme pärjäämään?" Vaikka suomalaisten sanavarasto on huippua, vaikka englannin kielessä. Mutta uskallus puhua suomalaisilla puuttuu. Vaikka osaisi ruotsia hyvin, niin suomalainen valitsee puhua englantia. Ei toki aina. Suomen koulutustaso on korkeampi. Käyttäkäämme sitä hyväksi!

Kriisien kestävyys

Väistönsuojat – Takat/kamiinat

Suomessa on suositeltavaa että asennetaan omakotitaloon takka/kamiina, mutta Ruotsissa tulisijat ovat luksusta, siitä saa maksaa ylimääräistä kiinteistövero. Ruotsissa ei rakennuttaja tarvitse rakentaa väestönsuojia kiinteistöihin. Laki poistettiin 80-luvulla. Ruotsin reilut 10 miljoonaa asukasta ei löydä suojaa sodan tai muun uhan alla.

Nyt, pandemian aikana, näkyy myös Ruotsin (suhteessa) heikko sairaanhoito ja mitä kriisivarastoissa on. Maan puolustusvoimat (maavoimat) ovat edelleen heikkoa tasoa.

Suomella on edessä 64:n hävittäjän hanke ("HX-hanke on 10–15 vuoden projekti. Lopullinen päätös hävittäjistä tehdään vuonna 2021." Puolustusministeriö) Tietysti SAAB ja Wallenbergit haluavat myydä Saab Gripen -monitoimihävittäjät Suomelle. Tässä hyvä jos lisää työpaikkoja saataisi Suomeen.

Kaupanteko

- **Tulevaisuus** *Suomen pitää olla maailmalla aktiivisempi*
- **Muuttuva maailma**
- **Digitalisointi** *Suomi on edellä*
- **Avaruus** *Suomi nyt mukana (Aalto Yliopisto)*
- **Merenkurkku** *Paljon tapahtuu Suomen pitää pysyä mukana. Sähkölentokoneet!*
- **Esim. Northvolt (skellefteå)**
- **Tutkimus / koulutus** *Kaupallistaminen heikompaa Suomessa*



Viestintä - kommunikaatio



- Kauppaväylät (tunneli...)
Helsinki-Tallinna?? Peter Vesterbacka!
- Merenkulku *Suomelle tärkeä*
- Tiet / rautatiet
- Sähköverkko, NordPool
Nyt Suomi ostaa osan sähköstä
- Digi-infra *tässä Suomi Ruotsia jäljessä (kuituverkko)*
- Avaruus
- Droonit *Kuljettaa kohta ihmisiä!*

Tulevaisuus – Suomi-Ruotsi?



Healthy Business
Dustcontrol

UUSI KÄTEVÄ VERKKOKAUPPA
WEBSHOP.DUSTCONTROL.FI

Tilaa silloin, kun sinulle sopii.

- Auki 24/7
- Rahtivapaa yli 1000 euron (alv 0 %) tilauksista
- Lisävarusteita, käyttövaraa, ennen myyjä koneitamme
- Tuotebetoa
- Teidän nettohinnat
- Teidän tilaushistona
- Teidän laskunne
- Pikatilaus toistuville tilauksille
- Toimitus suoraan työmaalle

ENSIMMÄISET 200 VERKKOKAUPPAAN REKISTERÖITYNYTTÄ
ASIAKASTA SAA DUSTCONTROLIN TURVALAUKUN
ENSIMMÄISEN TILAUKSEN YHTEYDESSÄ.

Verkkokauppa aukeaa 4. syyskuuta 2017

dustcontrol.fi

- Digi-loikat *Kummatkin maat hyvin mukana*
- EU ja muu maailma (lakimuutokset)
- Poliitikka (yhteinen Passi?) *Suunnitteilla*
- Markkinointi *Suomen on parannettava*
- Talous (valtion lainat – paisuu) *Suomi tässä heikolla, erityisesti kriisin jälkeen*
- Yhteistyöt (maamme puolustukset?) *Maiden välinen yhteistyö on kiivaampi nyt (puolustus, politiikka...)*
- Etc. *Katse tulevaisuuteen uusilla ideoilla ja innovaatioilla! Vanhat mallit ehkä voi jättää(?)*

Suunnittele kansainvälistyksi tarkkaan – pyydä apua

Hyvää kauppaa toivottaen!

Kiitos

www.botniabusiness.fi



Botnia
Business
Services



Nordic B2B partner

